



recrute

## DÉLÉGUÉS COMMERCIAUX POUR L'ENSEMBLE DE LA WALLONIE

### PRÉSENTATION DE LA SOCIÉTÉ

Forte de plus de 60 années d'expérience, la SCAM est une coopérative créée en 1956 par des agriculteurs et pour des agriculteurs. Elle s'est développée à travers toute la Wallonie et compte désormais 48 sites (collecte de céréales et distribution de produits agricoles). Le groupe SCAM emploie près de 180 collaborateurs : 2/3 d'entre eux réalisent le travail de terrain, à savoir le suivi et l'apport de conseils techniques de pointe aux agriculteurs par les délégués, le stockage et la gestion des marchandises par le personnel de dépôt, et enfin la distribution par le personnel roulant. Le tiers restant, soit les différents services (logistique, administratif, QSE, maintenance) et le management, travaille en soutien au terrain à partir de Seilles ou de Floreffe.

Dans un secteur en pleine mutation, l'objectif premier de la SCAM est de se positionner en tant que partenaire privilégié pour les agriculteurs. Ainsi, elle s'engage à concilier le développement du groupe en intégrant les besoins du marché, tout en assurant la pérennité des exploitations. Ce soutien au monde agricole se caractérise à la SCAM par l'enthousiasme qui anime ses membres. Les forces mobilisées garantissent l'évolution de la société, tournée vers une agriculture d'avenir.



### LA FONCTION

En lien direct avec le responsable des ventes nutrition animale, il/elle aura pour fonction le développement commercial d'un portefeuille de clients agriculteurs existant et/ou à créer sur son territoire d'action.

- Suivre un portefeuille de clients
- Vendre et prospecter dans le secteur d'activité
- Apporter les conseils techniques aux éleveurs
- Appuyer notre gamme de produits
- Rapporter au responsable des ventes nutrition animale



### LE PROFIL RECHERCHÉ

- Excellent sens commercial et appréciant travailler sur base d'objectifs définis ;
- Affinité avec le monde agricole ;
- Bonne maîtrise de la nutrition animale et de l'alimentation bovine en particulier ;
- Idéalement, au minimum 3 années d'expériences dans le domaine de la vente de produits liés à l'agriculture ;
- Un sens aigu du contact et des relations avec le client ;
- Jouissant d'une grande autonomie.

### NOTRE OFFRE

- Travail au sein d'un groupe en pleine évolution doté d'un outil de production à la pointe (usine Alia<sup>2</sup>) ;
- Une fonction stimulante et variée ;
- Une formation commerciale continue ;
- Une assistance technique permanente ;
- Un contrat à durée indéterminée ;
- Un environnement de travail stable et exigeant, orienté vers le travail en équipe et le développement personnel ;
- Un package salarial attrayant et une voiture de société.



1956



### INTÉRESSÉ(E) ?

Nous vous invitons à envoyer votre CV  
à notre service Ressources Humaines :

✉ [annick.henrard@scam-sc.be](mailto:annick.henrard@scam-sc.be)

# scam